

ทักษะอาชีพ (ธุรกิจออนไลน์)



(ครูต้น) ศราวุธ เสาวนิช





5

รูปแบบธุรกิจออนไลน์ที่ใครก็ทำได้ง่ายๆ





ทำไมต้องเป็นธุรกิจออนไลน์ ?

ปัจจุบัน Internet เข้ามามีบทบาทอย่างมากกับวิถีชีวิตของคนทั่วโลก Internet ติดต่อสื่อสารกับคนอื่นได้อย่างรวดเร็วขึ้น มีค่าใช้จ่ายที่ถูกลง นอกจากนี้ Internet ยังเปิดโอกาสให้คุณได้เลือกซื้อสินค้า จ้างจ่ายใช้สอย ซื้อสินค้าที่คุณต้องการได้ทุกที่ ทุกเวลา และจากทั่วทุกมุมโลก แต่ Internet ยังมีอีกหนึ่งบทบาทสำคัญ สำหรับคนที่อยากเริ่มต้นทำธุรกิจส่วนตัว เพราะคุณสามารถสร้างธุรกิจบนโลก Internet ได้ด้วย ไม่ใช่แค่เช่าพื้นที่ และเปิดหน้าร้านแบบเดิมๆ เพียงอย่างเดียว





1. Website ขายสินค้า

รูปแบบของการขายสินค้าผ่าน Website เป็นรูปแบบที่ง่ายที่สุด พื้นฐานที่สุด และทุกคนคุ้นเคยที่สุด ซึ่ง Website ที่คนรู้จักดีว่าเป็น Website ขายสินค้าที่ใหญ่ที่สุดในประเทศไทย คือ LAZADA, OLX, KAIDEE

การขายสินค้าผ่าน Website มีข้อดีคือ สามารถซื้อสินค้าทุกรายการที่คุณมีอยู่ในมือได้โดยไม่ต้องกลัวว่าพื้นที่ใช้สอยจะไม่พอ เพราะใช้พื้นที่ในโลกไซเบอร์ได้ โดยไม่มีข้อจำกัด

ส่วนสินค้าที่คุณนำมาขาย ก็ไม่จำเป็นต้องเป็นสินค้าที่ผลิตเอง คุณสามารถรับสินค้ามาจากผู้ผลิตรายอื่น ขอแค่คุณมีไอเดียในการนำเสนอสินค้าที่ดี





2. Website เพื่อการโฆษณาประชาสัมพันธ์

คุณอาจจะเป็นคนหนึ่งที่มีธุรกิจที่เป็นแบบ ออนไลน์ หรือมีหน้าร้านของคุณเองอยู่แล้ว แต่คุณต้องการที่จะ โฆษณาประชาสัมพันธ์สินค้าของคุณ รูปแบบนี้เป็นอีกรูปแบบที่ทรงพลังมากในการ ช่วยเพิ่มยอดขายให้กับธุรกิจที่เป็นแบบ ออนไลน์ ของคุณ

จากตัวอย่างในรูปนั้น เป็น Website ของ บริษัท ปูนซีเมนต์ไทย จำกัด (มหาชน) หรือ www.scg.co.th จะเห็นได้ว่า Website ของ SCG ไม่มีการขายสินค้าแม้แต่หน่อย แต่จะเน้นไปที่ การโฆษณาประชาสัมพันธ์ ให้บอกว่า SCG คือ อะไร ทำอะไร ขายอะไร และจะติดต่อกับ SCG ได้อย่างไร ถ้าคุณจะทำ Website เพื่อการโฆษณาประชาสัมพันธ์ วิธีที่จะทำให้ Website ดูน่าสนใจ คือ ให้คุณเพิ่มเติมเนื้อหาที่ ให้ความรู้กับคนที่เข้ามาอ่านด้วย





3. Website ข่าวสารในวงเฉพาะ หรือเล่าเรื่องแบบมี Theme

คุณอาจจะเป็นคนหนึ่งที่รู้สึกว่าจะไม่ชอบการขายสินค้า แต่มีงานอดิเรกที่น่าสนใจ มีข่าวสารที่อยากจะเผยแพร่ หรือมีความรู้บางอย่างที่อยากจะบอกให้คนอื่นรู้ คุณก็อาจจะเริ่มต้นสร้างธุรกิจด้วยการ ทำ Website ข่าวสารในวงเฉพาะ หรือเล่าเรื่องแบบมี Theme ได้

Website ที่เป็นตัวอย่างของรูปแบบนี้ที่เรายกมา คือ drama-addict.com ซึ่งมีรูปแบบธุรกิจที่น่าสนใจมาก นั่นคือ รู้ธรรมชาติของคนไทย ที่ชอบการซุบซิบ นินทา เรื่องของคนอื่น รวมไปถึง ชอบดูคนทะเลาะกัน ก็มีการนำเสนอเรื่องราวเหล่านี้ ในรูปแบบของ ข่าว และให้ผู้อ่านตามไปดู





4. Blog เพื่อการ รีวิว และโปรโมทสินค้า

รูปแบบ Blog เพื่อการ รีวิว และโปรโมทสินค้า อาจจะเป็นรูปแบบที่ ไม่ค่อยได้
เห็นมากนักในประเทศไทย แต่นี้เป็นอีกรูปแบบหนึ่งที่ทรงประสิทธิภาพมาก และสร้างรายได้
มหาศาลได้เลยทีเดียว แต่มันก็ยากที่จะทำได้สำเร็จ และมีน้อยคนที่จะทำได้





5. สร้าง Marketplace

รูปแบบอีกอย่างของการทำธุรกิจบน Internet คือ การสร้าง Marketplace เช่น ebay แต่วันนี้ขอให้คุณนึกภาพตามว่า สมมติคุณเป็นคนที่ชอบเครื่องเสียง มั่นใจคงจะดี ถ้าวันหนึ่งมีคนเปิด Website ที่ให้คุณแลกเปลี่ยนความคิดเห็น และซื้อขายของสินค้าที่เกี่ยวข้องกับเครื่องเสียง

แต่ทำไมคุณไม่เป็นคนสร้าง Website แบบนี้ขึ้นมาเองล่ะ การสร้าง Website ลักษณะนี้ เรียกว่า การสร้าง Marketplace หรือตลาดให้คนมาซื้อขายแลกเปลี่ยนสินค้ากันได้ ตัวอย่างที่ชัดที่สุดในแง่ของสินค้าทั่วไป ที่ไม่ได้มีกลุ่มเฉพาะ และอยู่ในประเทศไทย คงเป็น tarad.com

ที่เป็นตัวกลางที่ คนอยากซื้อ กับคนอยากขายมาเจอกัน แต่ถ้าคุณจะสร้าง Marketplace ขึ้นมาเอง คุณอาจจะเลือกสร้าง Website ที่เป็นกลุ่มเฉพาะ เช่น ซื้อขายเครื่องเสียง หูฟัง รองเท้ากีฬา หนังสือเก่า พระเครื่อง หรืออะไรก็ได้แล้วแต่ ที่คุณมีความรู้และความรักในสิ่งเหล่านี้

